

Il Potere Delle Parole E Della PNL Sleight Of Mouth I Classici PNL

If you ally dependence such a referred **Il Potere Delle Parole E Della PNL Sleight Of Mouth I Classici PNL** ebook that will have enough money you worth, get the agreed best seller from us currently from several preferred authors. If you desire to droll books, lots of novels, tale, jokes, and more fictions collections are plus launched, from best seller to one of the most current released.

You may not be perplexed to enjoy every books collections **Il Potere Delle Parole E Della PNL Sleight Of Mouth I Classici PNL** that we will very offer. It is not nearly the costs. Its more or less what you obsession currently. This **Il Potere Delle Parole E Della PNL Sleight Of Mouth I Classici PNL**, as one of the most full of zip sellers here will completely be among the best options to review.

Con una metafora si può - Daniela De Prosperis 2018-04-01

The Words Revolution - Silvana Salvatrice Grasso 2017-11-17

Non so se riuscirò a trovare le parole per poterle processare. Parole logorate dall'uso che si aggirano come fantasmi nel castello fatato del linguaggio. Si è al di là delle parole, ma anche nei silenzi si è agitati per la percezione di un mondo abitato dal sogno. Ma ogni atto è un'espressione, fisica e sonora, non si sa da dove provenga il linguaggio, se dalla mimesi, se dalla manipolazione degli oggetti, se dal dolore, sono convinta però che, alla base dell'esperienza umana e della moltitudine espressiva dei segni, ci sia energia in movimento che consente a ciascuno di trovare il suo sé segreto tra pensiero e azione. Pensieri e azioni possono sopravvivere con la globalizzazione della tecnica e la grammatica universale? Chiavi di decodificazione sono Simone Weil e Hannah Arendt, le quali hanno di gran lunga anticipato le analisi di molti intellettuali che si aggirano nel castello della post-modernità.

Ascolta i Grilli e Scendi dall'Ottovolante - Debora Conti 2021-01-16

Un manuale ricchissimo di indicazioni pratiche di crescita per prendersi cura di sé. In questa riedizione l'autrice fa rivivere un best seller del 2009. Con la trainer di PNL Debora Conti imparerai a parlare con la mente inconscia, a gestire le difficoltà e i cambiamenti, a prenderti meglio cura delle tue relazioni e ad alleggerire la vita pensando più in positivo! "Ascolta i grilli", e quindi al tuo dialogo interno, e "scendi dagli ottovolanti" che non ti piacciono più, ovvero quelle abitudini che non ti rappresentano più. Il manuale ti guida passo passo al raggiungimento della tua indipendenza emotiva, che non significa essere immuni al dolore e ai fallimenti, ma ci insegna a rialzarci e a prenderci cura di noi e delle nostre relazioni, imparando e diventando migliori.

Perché succede tutto a me? Come diventare artefici del proprio destino con la PNL - Fabio Pandiscia 2012-02-15T00:00:00+01:00
1796.243

Verso una PNL dell'essere - Mauro Ventola 2016-01-20

Lo scopo di questo libro è cominciare a costruire un nuovo reame di possibilità per la PNL. Una PNL in grado di riprendere i contatti con il più grande movimento di ricerca della storia della psicologia - il Movimento del Potenziale Umano - in modo che possa ripartire profondamente rivoluzionata. In un mondo in costante cambiamento, che ci chiede di essere migliori, è sempre più necessario imparare ad utilizzare le nostre risorse interiori. Questo libro presenta una visione della PNL fresca e innovativa. In questa nuova visione la parola d'ordine è essere impegnati in qualcosa di più grande di sé.

Enciclopedia della PNL - Debora Conti 2018-09-26

100 e più definizioni utili a chi vuole conoscere il mondo della PNL (Programmazione Neuro Linguistica). Un ebook da tenere a portata di mano come enciclopedia degli strumenti utili: cos'è un'ancora e quali tipi di ancore esistono? Cos'è il Meta modello? E la Disney Strategy? E il Six Step Reframe? Nella prima parte si parla di coaching, di PNL, del percorso formativo, di leggi, di associazioni e di altre figure professionali. Nella seconda parte trovi 122 definizioni di PNL, di coaching, di crescita personale e di psicologia utili al coach o al semplice curioso di PNL.

Il manuale del Coach - Robert Dilts 2011-04-15

Il manuale del Coach è uno dei grandi classici della Programmazione Neuro-Linguistica e del Coaching. Dalla sua pubblicazione ha fornito a migliaia di persone in tutto il mondo strategie e modelli avanzati di Coaching, grazie ai quali sono stati raggiunti risultati straordinari. Articolato secondo i "livelli di pensiero" (ambiente, comportamento, capacità, convinzioni/valori, identità e spirito), questo libro consentirà al lettore di sviluppare la professionalità di Coach insegnandogli ad agire con abilità e competenza in qualsiasi situazione.

La Soluzione Sei Tu - Come Realizzarti in Ogni Ambito della Vita - Elvis Crespi 2014-01-21

Potrete realizzarvi solo quando imparerete a far dipendere la vostra

felicità soltanto da voi stessi, ovvero quando riuscirete ad eliminare tutto ciò che influisce negativamente sulla vostra esistenza. "La soluzione sei tu" è una guida in cui l'autore utilizza le sue competenze di personal coach per permettervi di comprendere quali sono le vostre potenzialità, al fine di raggiungere la vostra realizzazione personale, professionale e finanziaria. Argomenti trattati nella guida: - l'autostima, l'indipendenza emotiva e spirituale; - l'indipendenza fisica; - la realizzazione professionale e l'indipendenza economica; - l'assertività e la comunicazione efficace; - il linguaggio del corpo; Elvis Crespi, classe 1979, si occupa di self-publishing, web marketing, brand development, start up business, crescita personale e coaching. Oltre ad essere scrittore e coach, è anche amministratore della società Bio S.R.L..

Come ottenere ciò che vuoi. Manuale di self-coaching - Antonio Meridda 2011-05-31T00:00:00+02:00
1796.235

Ritroviamo e potenziamo la nostra autostima - Emanuele Tartaglia 2018-08-01

Autostima significa credere in se stessi, avere fiducia nelle proprie capacità, concretamente possiamo dire che l'autostima è una serie di convinzioni su se stessi e sulla propria identità. Parliamo di convinzioni, quindi in realtà chi siamo? E soprattutto, chi crediamo di essere? Come ci etichettiamo? Riuscire a migliorare la propria autostima non vuol dire diventare perfetti. Non vuol dire neanche riuscire a credere o autoconvincersi di essere perfetti. Migliorare la propria autostima vuol dire, innanzitutto, conoscere un po' meglio se stessi, anche se guardare dentro se stessi è una delle cose che più fa paura. Ci vuole coraggio per scoprire qualcosa in più su noi stessi, perché temiamo di scoprire qualcosa che potrebbe non piacerci. Di fatto siamo prigionieri dei modelli che ci vengono imposti, e così facendo passiamo gran parte del nostro tempo a sognare di diventare ciò che non siamo, a fare nostri gli atteggiamenti che riteniamo "vincenti", "perfetti", ma che non sono i nostri. Da qui nasce l'inadeguatezza, il senso di colpa, la paura del fallimento, la delusione, l'insicurezza, alla fine l'infelicità. Le convinzioni sono alla base del nostro carattere, del nostro modo di vedere le cose e di comunicare. Cominciamo a mettere in discussione le nostre convinzioni, perché sicuramente sono limitanti. Se ci comportiamo in una certa maniera, non è detto che questo comportamento rifletta quello che effettivamente siamo. Comportamento e identità sono due cose differenti, se ci comportiamo da timidi non è detto che lo siamo veramente, magari lo pensiamo perché lo eravamo da piccoli, o perché la nostra maestra ci aveva detto che lo eravamo, mentre avevamo solo un problema con lei, e, alla fine, ci siamo convinti di esserlo. La verità riguardo all'autostima è che questa deve avere origine dal nostro interno.

Siamo ciò che pensiamo - Lorenzo Locatelli 2014-09-18

Il nostro pensiero è la più potente forza creatrice a nostra disposizione. È il pensiero che può darci quella pace e quiete che tanto cerchiamo. È il pensiero che può permetterci di attirare a noi ciò che desideriamo. Se è indubbio che costruiamo la nostra vita attraverso le scelte che compiamo, è altrettanto vero che tutte le nostre scelte sono determinate dalle nostre convinzioni, da ciò che riteniamo vero o falso, giusto o sbagliato. Allora è proprio vero che siamo ciò che pensiamo. Essere in grado di orientare i nostri pensieri significa essere in grado di modificare tutta la nostra esistenza. Obiettivo di questo libro è quello di presentare la PNL, Programmazione Neuro-Linguistica, una disciplina che si occupa di comunicazione, crescita personale e cambiamento, in un'ottica olistica, sistemica, che superi le posizioni dell'"io" e del "tu" e abbracci la visione del "noi", del Tutto di cui facciamo parte. Solo con questa consapevolezza possiamo produrre un cambiamento profondo e duraturo nella nostra vita e in quella delle persone che desideriamo aiutare. "Un libro bello e interessante, una visione molto scientifica di ciò che pensiamo." (Recensione)

Handbook of Research on Global Media's Preternatural Influence on

Global Technological Singularity, Culture, and Government - Schafer, Stephen Brock 2022-02-11

Trends of the last few years, including global health crises, political division, and the ongoing threat to social-environmental survival, have been continually obscured by disinformation and misinformation and therefore created a need for stronger global technological media policy. It is no longer acceptable or moral to support a global communication network based only on market factors and propaganda. The Handbook of Research on Global Media's Preternatural Influence on Global Technological Singularity, Culture, and Government views preternatural healing of the media-sphere from a variety of perspectives on the dynamic of heart-coherent entertainment. Specifically, it addresses the subject of a healthy media from a variety of fractal perspectives. Covering topics such as collective unconscious, mediated reality, and government media trust, this major reference work is an essential resource for librarians, media specialists, media analysts, sociologists, government employees, communications specialists, psychologists, researchers, educators, academicians, and students.

Stai calmo e cambia le convinzioni depotenzianti - Ubaldo Saltarelli 2016-02-25

Se le convinzioni che hai ti impediscono di vivere la vita che vuoi, allora cambiale. Ubaldo Saltarelli, coach di PNL e trainer, ti presenta i migliori metodi per individuare le convinzioni depotenzianti e cambiarle.

Cambiare non è mai facile, richiede gli strumenti giusti e questo ebook ti presenta i migliori metodi: di Robert Dilts, Anthony Robbins e Richard Bandler. E' un vero e proprio manuale di crescita personale incentrato sulle tue convinzioni, consce e inconscie, depotenzianti e potenzianti.

Leggi questo ebook e potenzia i tuoi risultati partendo da ciò che credi di essere, fare e ottenere. Ti sentirai alleggerito e rinato!

PNL per il business - Jeremy Lazarus 2020-09-16

Il libro Una guida pratica e diretta all'uso della Programmazione Neuro-Linguistica, per migliorare significativamente i risultati sul lavoro. Vuoi essere un leader, un negoziatore o un venditore migliore? Nelle pagine di PNL per il business scoprirai le tecniche di PNL più efficaci, che daranno un impulso alla tua carriera, alle prestazioni dei colleghi e alla tua organizzazione. Utilizzando esempi di vita reale ed esercizi facili da seguire e applicabili subito, questo libro ti mostra come: • cambiare il tuo modo di pensare, migliorando la comunicazione e sviluppando le tue capacità e i tuoi risultati; • eliminare le convinzioni limitanti che ti impediscono di ottenere il successo; • acquisire una maggiore comprensione di ciò che ti motiva a raggiungere i tuoi obiettivi. L'autore Jeremy Lazarus è un formatore internazionale di PNL e Business Performance Coach. È attivo a livello internazionale nel campo della Programmazione Neuro-Linguistica applicata al business.

Cos'è la PNL - Richard Youell 2021-09-20

La PNL è una raccolta di modelli e tecniche per aiutarti a comprendere meglio te stesso e le altre persone. Grazie a questo libro puoi: • creare una comunicazione più efficace; • eliminare convinzioni e comportamenti che ti possono bloccare; • imparare nuove tecniche per ottenere ciò che desideri. Cos'è la PNL è una straordinaria introduzione alla PNL per tutti. Molto chiara, completa e ricca di esempi ed esercitazioni, spiega come applicare i principi fondamentali della PNL alle aree più importanti della tua vita.

Il potere delle parole e della PNL. I modelli linguistici della programmazione neuro-linguistica per cambiare le convinzioni limitanti - Robert Dilts 2018

Il fascino della persuasione - Emanuele Tartaglia 2020-05-29

Quando parliamo con qualcuno lo influenziamo. E se anche non diciamo nulla, il nostro silenzio lo influenza. La comunicazione cambia la neurochimica dei cervelli, cosa che raramente accettiamo per il timore di passare per manipolatori, ma, consciamente o meno, tutti manipoliamo i pensieri, i sentimenti e le azioni delle persone. Oggi la capacità di comunicare è ritenuta ancora più importante dell'ambizione, dell'educazione, del lavoro e anche delle competenze tecniche.

Sales Ethics - Alberto Aleo 2015-05-20

Do ethics pay? In an attempt to answer this question, the authors analyze the economic theories that might rehabilitate ethics in the world of sales and turn them into an effective tool for conducting negotiations. This book proposes a "bottom-up" approach that starts from an analysis of sales activities to build a business style that, if adopted by an entire organization, can make the difference thus enhancing the company's success. Italian culture provides a backdrop to the book; the authors reinterpret the particular nature of the country's economic and social fabric and integrate this into an approach to business that can create

authentic relationships, shared prosperity and quality of life across other cultures. Sale Ethics stimulates the development of a self-entrepreneurial mind-set that is useful in any field, and provides a simple and effective method of capitalizing on your own talents while respecting others and at the same time garnering the rewards of ethical behavior.

Parole Persuasive. Come Gestire Parole e Frasi per Comunicare in Maniera Incisiva ed Efficace. (Ebook Italiano - Anteprima Gratis) - SIMONA CAFFARRA 2014-01-01

Programma di Parole Persuasive Come Gestire Parole e Frasi per Comunicare in Maniera Incisiva ed Efficace COME SCOPRIRE I SEGRETI DELLE PAROLE Le parole e l'arte culinaria: come cucinare il cibo per la mente. Come usare le parole come se fossero gli ingredienti di una ricetta. Come alimentare la mente per favorire la crescita personale. COME OTTENERE IL PIENO CONTROLLO DELLE PAROLE Come individuare i problemi che impediscono la gestione ottimale delle parole. Come evitare le parole che ostacolano il successo. Come imparare ad esprimersi apertamente evitando forme di comunicazione impulsiva. COME MANIPOLARE LE PAROLE A TUO ESCLUSIVO VANTAGGIO Come esprimere nel giusto modo i desideri come elemento essenziale per la loro realizzazione. Come scegliere le parole da ascoltare e quelle da ignorare e perché è così importante saperlo fare. Come selezionare gli ingredienti per una comunicazione efficace. Come preparare una ricetta di parole diversa per ogni occasione. COME AFFINARE LA PADRONANZA DELLE TUE PAROLE Come gestire i livelli di difficoltà: la strategia del problem solving. Quali sono le tecniche per creare empatia di pensiero attraverso le parole. Come gestire le parole nei discorsi in pubblico. La persuasione: come influenzare il pensiero altrui attraverso il potere delle parole.

La comunicazione in ambito educativo. Nuove strategie - Francesco Peluso Cassese 2013

PNL. 10 tecniche essenziali - Robert James 2016-03-11

Nota: Le 10 tecniche guidate contenute in questo ebook le trovi anche su questo store in forma singola, come singoli ebook + audio. Oltre al testo questo ebook contiene . L'audio completo di tutte le 10 tecniche: oltre 5 ore di esercizi guidati passo passo . Audio streaming: ascolti gli audio direttamente dal tuo tablet o smartphone . Audio download: scarichi gli audio sul tuo computer . Video di supporto integrativi fondamentali per l'esecuzione delle tecniche Questo ebook con audio ti offre tecniche guidate passo passo, di semplice e immediata esecuzione, che ti permettono di utilizzare subito i principali strumenti della PNL (Programmazione Neuro-linguistica) in modo autonomo, e di applicarli nella vita di tutti i giorni. Le tecniche di PNL le apprenderai anche grazie al supporto audio. Di tutte le 10 tecniche, per ogni singola tecnica, hai infatti la guida in audio passo passo (per un totale di oltre 5 ore di audio guidati), che puoi ascoltare in streaming con i relativi link, o da qualsiasi tuo dispositivo, in qualsiasi momento tu voglia, grazie al download dei singoli file. In questo modo potrai eseguire ogni tecnica quando vuoi, in tempo reale, e non avrai dubbi su come eseguirla. Le tecniche 1. Riprogrammazione di un'esperienza negativa 2. Swish Pattern 3. Ancoraggio 4. Cambiare umore 5. Sintonia verbale 6. Sintonia paraverbale 7. Sintonia non verbale e ricalco 8. Modellamento corporeo 9. Vincere lo stress verso i cibi 10. Vincere lo stress verso il denaro e lo spendere Perché leggere questo ebook . Per avere una raccolta di tecniche pratiche da utilizzare nella propria vita quotidiana . Per avere un supporto per iniziare a praticare la PNL partendo da zero . Per avere uno strumento per approfondire e avanzare nell'esercizio se già si pratica la PNL A chi si rivolge l'ebook . A chi desidera avere uno strumento pratico e immediato per migliorare la qualità della vita, dal rapporto con gli altri alle performance lavorative . A chi vuole mettere in pratica tecniche progressive e fondamentali per esprimere e gestire al meglio le proprie risorse personali e potenzialità professionali . A chi conosce la PNL solo a livello teorico e vuole entrare fin da subito nella sua pratica . Agli educatori, professionisti, venditori, esperti del marketing che vogliono approfondire e applicare la PNL al loro ambito professionale Indice completo dell'ebook . Premessa . Introduzione alla PNL . Le 10 tecniche essenziali della PNL 1. Riprogrammazione di un'esperienza negativa 2. Swish Pattern 3. Ancoraggio 4. Cambiare umore 5. Sintonia verbale 6. Sintonia paraverbale 7. Sintonia non verbale e ricalco 8. Modellamento corporeo 9. Vincere lo stress verso i cibi 10. Vincere lo stress verso il denaro e lo spendere . Bibliografia essenziale in lingua italiana

La chiave delle cose nascoste - Gualtiero Roveda 2016

Dai Templi del sonno ai Laboratori di Neuroscienze, la chiave per accedere a conoscenze nascoste di regole che determinano il

comportamento umano. Tra le cose nascoste la risposta, per nulla scontata, a domande quali: L'apparire mediocri facilita il successo nella comunicazione rivolta al grande pubblico? L'utilizzo strategico del linguaggio può indurre cambiamenti nella percezione e nella gestione della realtà? Qual è il trucco per ingannare la parte arcaica del cervello e superare la paura di parlare in pubblico? Quali sono le regole per presentarsi strategicamente, entrare in sintonia con gli interlocutori e tenere viva una conversazione? Quali sono le tecniche per abbassare la soglia critica degli interlocutori? Agatha Christie usava una scrittura ipnotica? Per quale ragione, nonostante la secolare condanna etica, sociale e religiosa il denaro è sempre al centro dell'interesse degli uomini? Come si affronta l'argomento prezzo con un cliente?

Il cervello consapevole e ri-conoscente - Claudio Scalco 2013-08-07
Ogni Persona è unica e irripetibile, con il dono di un cervello fantastico dalla potenza inimmaginabile, definito da alcuni scienziati "il servomeccanismo più potente e sofisticato dell'universo conosciuto". La gran parte delle sue immense capacità è sepolta nel nostro inconscio, nascosta alla nostra consapevolezza. Elaborando la realtà che ci perviene dai nostri sensi, con questo strumento straordinario costruiamo continuamente, spesso in modo inconsapevole, i mondi in cui siamo convinti di vivere e la nostra identità. Spesso le Persone hanno capacità e valore molto superiori a quello che pensano di se stesse, e costruiscono mondi che potrebbero essere molto, molto più gratificanti e generosi. È vero che ancora non possediamo il "manuale di istruzioni" del nostro cervello, ma possiamo ugualmente fare molto per cambiare positivamente la percezione del mondo e di noi stessi:

- Migliorare la conoscenza del nostro cervello.
- Utilizzare le conoscenze scientifiche e le buone pratiche per mantenere il nostro cervello efficiente ed elastico.
- Utilizzare in maniera produttiva la magia della nostra immaginazione.
- Aumentare la Consapevolezza con le pratiche di Mindfulness e Meditazione Trascendentale.
- Scoprire la tecnica della Ri-Conoscenza e iniziare a vedere intorno a noi più bellezza e miracoli piuttosto che minacce, prede e nemici.
- Capire e accettare la diversità degli altri e scoprire che è un grande Valore. C'è qualcosa di grandioso nel fatto che esistiamo, siamo esseri straordinari e abbiamo la responsabilità della felicità nostra e del mondo che ci ospita e ci nutre. "Tu sei ciò che scegli e cerchi di essere" - Il gigante di ferro.

Introduzione alla PNL - Jerry Richardson 2014-06-13
Introduzione alla PNL è la prima autorevole guida alla Programmazione Neuro-Linguistica e il libro che ha aperto le porte della PNL a milioni di persone in tutto il mondo. Grazie a questo libro imparerai a: comunicare in modo più efficace e carismatico, migliorando l'impatto delle tue parole; entrare più velocemente in sintonia con gli altri, ottenendo la loro fiducia, il loro supporto e la loro collaborazione; presentare le tue idee in modo davvero irresistibile, riuscendo a prevenire le obiezioni e a gestire le resistenze, interessare, coinvolgere e motivare maggiormente le persone.

Comunicare con la PNL. Per avere successo nel lavoro con la PNL e le tecniche di comunicazione non verbale - Antonio Meridda
2011-05-19T00:00:00+02:00
1796.232

L'arte della mediazione. Contiene un'appendice con lettura orientata della Sentenza della Corte Costituzionale n. 272/2012 - Raffaella Verga
2013-08-26T00:00:00+02:00
1060.244

Il potere delle parole e della PNL (Sleight of Mouth) - Robert Dilts
2011-05-25

Robert Dilts esamina il potere delle parole di figure storiche come Abraham Lincoln, Hitler, Gandhi, Socrate e Gesù. I suoi studi intensi rivelano come alcuni modelli linguistici possano influenzare profondamente la vita delle persone. Una risorsa importante per chi utilizza il linguaggio come strumento di lavoro. Un libro straordinario sul reale impatto delle parole.

Il Potere del Carisma - Barbara Suigo 2021-11-08
Il carisma è per tutti o solo per alcuni? Per uomini o anche per donne? Per chi è bello o anche per chi non lo è? Scopri come l'autrice Barbara Suigo in questo libro rivoluziona le credenze sul carisma: cos'è, cosa non è e come tutti noi possiamo coltivarlo. Era irraggiungibile, era falso, era associato ai grandi cattivi della storia... E poi è stato associato a grandi azioni, a leader trasformazionali e umili, a chi sa dare prima di farsi definire. E tu? come puoi coltivare e mostrare il tuo carisma? Se vorrai coltivare il tuo vero carisma, questo manuale te ne spiegherà ogni segreto e ti porterà a coltivarlo nella pratica. Scritto dall'esperta italiana in materia, Barbara Suigo, permette ai lettori di diventare persone carismatiche partendo da dentro e da sé. Il carisma è legato

all'estroversione? Al successo? O alla prima impressione? Con questo manuale completo l'autrice ci aiuta a rispondere ad ogni dubbio in merito e ci guida passo passo nel percorso di crescita per essere anche noi persone carismatiche.

Nel paese dell'Arcobaleno - Nidi - Carmela Lo Presti 2016-06-22
Carmela Lo Presti - "NEL PAESE DELL'ARCOBALENO - NIDI Manuale per lo sviluppo dell'intelligenza emotiva e della comunicazione attraverso la globalità dei linguaggi e la PNL per Educatori e Genitori Il Manuale (pagg. 328 su carta patinata lucida di cui 50 a colori) offre un ampio spazio agli aspetti teorici ed è ricco di citazioni e rimandi a testi fondamentali. Nel Manuale vengono descritti 48 giochi specifici per i bambini dai 18 mesi ai 3 anni, indicati sia gli obiettivi generali che quelli specifici, illustrati tutti i passi anche con foto e sono disponibili tutti gli strumenti educativi per l'alfabetizzazione emotiva. Il Manuale propone esperienze educative di simbolizzazione come il gioco, la narrazione, la costruzione di storie fantastiche, il disegno che consentono al bambino di proiettare le proprie emozioni e di rielaborarle in forma positiva e ne documenta molte, utilizzando l'approccio della globalità dei linguaggi e la prospettiva della Programmazione Neuro Linguistica. Ogni percorso didattico proposto è ampiamente documentato così da farne cogliere il senso all'interno di una progettazione che mette al centro il bambino e i suoi bisogni. Il Volume è anche la documentazione di diciassette anni di attività appassionata per e nei Nidi.

Parole per vendere - Paolo Borzacchiello 2013-01-24

Le parole sono magiche. Possono attrarre, sedurre e convincere. Oppure possono stancare, allontanare e far dubitare. Se ti occupi di vendita e gestisci prodotti e servizi, i tuoi risultati dipendono in maniera preponderante da ciò che dici e da come lo dici. Vuoi fare in modo che le tue parole facciano la differenza? Parole per vendere è la prima guida tascabile pensata per aumentare le probabilità di successo di ogni tua trattativa, grazie all'utilizzo efficace del linguaggio. Un testo pratico e scorrevole adatto a chi vende, a chi vuole comunicare con sicurezza ed efficacia e a chiunque lavori in contesti professionali nei quali è richiesta una comunicazione precisa, puntuale e che produca risultati immediati.

Comunicare con sé stessi e con gli altri - Antonio Pipio 2021-06-14
Non è sempre facile comprendere la persona che ci sta di fronte e scegliere le parole giuste per trasmettere la comunicazione non va a buon fine. L'autore parte dalla consapevolezza di questa difficoltà e ci accompagna in un percorso di crescita, fatto di consigli, tecniche ed esercizi che possiamo mettere subito in pratica. Alternando i racconti di vita personale alle regole di comunicazione rielaborate dalla PNL - sfondo teorico del libro - ci spiega come entrare meglio in relazione con noi stessi e con gli altri. Un libro dal linguaggio semplice e chiaro, utile in particolare a chi opera in contesti d'assistenza o d'emergenza e a chi coordina gruppi di lavoro e vuole aumentare la propria efficacia. «Prima cerca di capire, poi fatti capire». In questo principio, formulato nel quarto capitolo, si racchiude tutta la filosofia del libro. Un'indicazione all'apparenza semplice, ma che non sempre riusciamo a mettere in pratica facilmente. Talvolta ignoriamo gli elementi che devono precedere una comunicazione efficace; primi fra tutti: la comprensione di sé e l'interesse reale nel trasmettere il nostro messaggio. Attraverso principi teorici ed esercizi pratici, l'autore ci svela gli strumenti per comprendere noi stessi e per riuscire quindi a guidare gli altri. Bibliografia dell'Autore. ANTONIO PIPIO è Professore a Contratto in Comunicazione e PNL presso l'Università degli studi D'Annunzio Chieti Pescara, Sociologo, Criminologo ed esperto in neuroscienze. Si è formato negli Stati Uniti presso la NLP Society conseguendo il titolo di Trainer NLP Coach certificato da Richard Bandler. Svolge la propria attività in studio come Health Coach e Counselor Mindfulness iscritto alla S.I.Co. È esperto di ipnosi regressiva alle vite precedenti con un Master presso la Past Life Regression School e Neuro-Hypnotic Repatterning of Richard Bandler. Ha lavorato come coach presso il Ministero della Salute del Senegal per la creazione del Sistema d'Emergenza 1515, per l'Harvard Business School di Firenze, per uno dei principali gruppi italiani di cliniche private nell'ambito della cardiocirurgia «GVM Group» e per numerosi reparti delle Forze Armate Italiane come il 187° Folgore oltre a Ferretti Yatch Spa e Ikea Spa. Co-Fondatore della Health Coaching Academy, la prima Accademia di Health Coaching accreditato al Ministero della Salute. Fondatore di Fipes Group, uno dei primi Provider nazionali accreditato per la formazione ECM. Co-Fondatore del I Master «MasterCap» in Health Coaching accreditato al Ministero della Salute e Docente MasterCap. Da oltre vent'otto anni si occupa di formazione in Comunicazione, Life e TeamCoaching in Sanità e 118. RAFFAELLA IANNACCONE Redattrice del manuale e scrittrice a 360 gradi. Difatti, oltre ad aver scritto 5 libri a suo nome, ne ha anche collezionato decine

da Ghostwriter... e non solo: aiuta le persone nella creazione e progettazione di un libro, sia come struttura sia come editing, nonché la pubblicazione su Amazon (e nelle altre piattaforme online) e per concludere anche la loro promozione.

I percorsi del coaching creativo. Agire per obiettivi creare soluzioni realizzare cambiamenti - Massimo Del Monte

2009-09-01T00:00:00+02:00

561.341

PNL for dummies - Kate Burton 2018-09-19T00:00:00+02:00

I presupposti fondamentali della PNL - Come usare la PNL per ottenere risultati migliori - Gli strumenti per raggiungere l'eccellenza Incuriosito dalla PNL? Scopri in che modo può migliorarti la vita! La Programmazione Neuro-Linguistica (PNL) ti aiuta a capire che cosa ti motiva: come pensi, cosa provi e in che modo dai un senso alla quotidianità in cui ti trovi immerso. Questo libro, bestseller internazionale tradotto in 12 Paesi, spiega le basi della PNL e offre consigli su come applicarla nella vita di ogni giorno per risolvere problemi, apportare cambiamenti e comprendere meglio te stesso e gli altri.

PNL per comunicare in pubblico - Tad James 2016-10-05

PNL per comunicare in pubblico è un viaggio affascinante nella comunicazione, attraverso le varie forme che essa può assumere. In particolare, costituisce un vero e proprio manuale di tecniche di pronto utilizzo per gestire al meglio il rapporto con il pubblico, catturando, mantenendo e, talvolta, recuperando l'interesse, anche nei momenti critici. Questo libro è anche e soprattutto un viaggio nella pratica: infatti, presenta numerose attività ed esercizi dall'immediata efficacia. Leggendo PNL per comunicare in pubblico imparerai come: - entrare velocemente in sintonia con il pubblico - strutturare messaggi che restino impressi in chi ti ascolta - catturare e mantenere l'attenzione per tutta la durata del discorso - presentare le tue idee e i tuoi progetti nel miglior modo possibile - utilizzare le tecniche di PNL per coinvolgere mentalmente ed emozionalmente gli ascoltatori

Vivi Presente - Paolo Fossati 2016-06-30

Al giorno d'oggi sembra quasi impossibile essere felici: ti chiedono di reggere il mondo, ma il peso è insostenibile. Sei stressato e sotto pressione, tanto da rientrare a casa la sera stanco morto e incavolato nero. Già, eppure scommetto che ti piacerebbe gestire i rapporti con colleghi, familiari e amici all'insegna del reciproco rispetto, trovare la forza di motivarti quando sei giù e trasmettere calma e padronanza anzitutto a te stesso e a chi ti circonda. Come fare...? Parti dal presupposto che ogni risorsa necessaria per raggiungere tali risultati è già dentro di te. Questo libro, scritto con stile appassionato e diretto, ti suggerisce tecniche di auto miglioramento di immediata applicazione e ti guida verso il tuo personalissimo percorso di cambiamento. Domandati: perché lo stesso evento affossa le ambizioni di Tizio, mentre rappresenta un'occasione di crescita per Caio? Cosa differenzia l'uno dall'altro? Tutto sta nell'attitudine mentale con cui i due hanno scelto di viverlo: il primo si è incagliato nelle secche del lamento, il secondo invece l'ha usato come catapulta. *Vivi Presente* - con l'esclusiva prefazione di Livio Sgarbi - vuole dunque essere un supporto pratico da consultare nelle più svariate occasioni della quotidianità per darti una carica di energia. Una sorta di manuale pronto per l'uso, da scarabocchiare, sottolineare, applicare. Che si rivolge a tutti coloro che, esattamente come te, desiderano migliorare la qualità della vita.

Il meglio di te con il Coaching - Antonella Rizzuto 2011-07-29

Attraverso TV, giornali e riviste, la parola "coaching" è ormai entrata nel nostro vocabolario comune. Ma cos'è davvero il coaching e cosa può fare in pratica per migliorare la tua vita? *Il Meglio di Te con il Coaching* non solo ti darà una chiara risposta a queste domande, ma ti fornirà gli strumenti pratici per fare un'analisi obiettiva del momento che stai vivendo, di quali sono i tuoi desideri per il futuro e di quali risorse ti occorrono per realizzarli. Scritto a 4 mani da Antonella Rizzuto, tra le formatrici più amate e apprezzate oggi in Italia, e Alessio Roberti, una

delle figure più significative del panorama internazionale della formazione, *Il Meglio di Te con il Coaching* è uno straordinario strumento pratico, che si legge piacevolmente e si applica fin da subito: è la preziosa guida che ti aiuterà a prendere il controllo della tua vita, anche grazie agli esempi calzanti, ai consigli puntuali e alla grande esperienza messa a disposizione dagli autori.

La parola, la comunicazione e la persuasione - Emanuele Tartaglia 2017-12-18

La persuasione è la capacità di produrre negli altri delle convinzioni e dei valori, influenzandone i pensieri e le azioni utilizzando delle strategie. Siamo tutti motivati a cercare il piacere e a sfuggire il dolore, quindi il nostro comportamento può essere riassunto come una risposta agli stimoli che ci avvicinano ai nostri obiettivi o che ci allontanano dalle nostre paure. Il processo di persuasione consiste nel convincere gli altri del fatto che, seguendo le proprie convinzioni o modificando i propri valori, la vita cambia in meglio. I maestri in fatto di influenza e persuasione sono accumulati dal fatto di avere una visione, e naturalmente non si tratta semplicemente di una visione personale, hanno la capacità di influenzare gli altri portandoli a condividere la loro visione. Il potere di influenzare è certamente il pregio comunicativo più importante che si possa avere, e si può apprendere. I valori e le convinzioni svolgono un ruolo rilevante. I valori determinano il modo in cui impieghiamo le nostre capacità, mentre nel processo di persuasione sono fondamentali le convinzioni sulle nostre idee e su noi stessi. La gente non compra un prodotto, compra uno stato mentale. Lo stato mentale di una persona è quindi molto importante da considerare. Una volta individuato possiamo persuadere il nostro interlocutore mostrandogli come arrivare allo stato mentale voluto. Nella maggior parte dei casi agiamo secondo una modalità di stimolo/risposta. Accade qualcosa, noi rispondiamo. Accade qualcos'altro, noi rispondiamo. Siamo ingenui, facili prede di venditori, rappresentanti e operatori d'ogni genere. Con una frequenza imbarazzante ci ritroviamo prodotti e servizi che non desideriamo affatto. Ma quali sono i fattori che convincono una persona a dire di sì? E quali sono le tecniche che sfruttano con più efficacia questi fattori? Alcuni degli argomenti trattati: I principi della persuasione I modelli di risposta automatici Il principio del consenso nel marketing Le tecniche di persuasione Affrontare le questioni emozionali Tecniche di pressione temporale I modelli di linguaggio ipnotico L'impatto della comunicazione non verbale La gestione dello spazio Come comprendere i segnali non verbali Informazioni. Come ottenerle, come impiegarle La struttura della persuasione Il persuasore Prendi la PNL con spirito - Nicola Perchiazzi 2021-12-17 Gestione delle emozioni, visualizzazione, uso "strategico" della parola e del pensiero, comunicazione con l'inconscio, liberazione dalle "corazze" e dai "lacci" esistenziali, messa a fuoco delle aspirazioni, strategie solution-oriented, sviluppo dell'intuito e apertura del "terzo occhio", dinamizzazione psico-spirituale... sono solo alcuni degli obiettivi del percorso ristrutturante di spiritual life coaching in sette virtuali tappe proposto nel libro, facilitato dall'uso delle tecniche più note della Programmazione Neuro Linguistica. Un insieme di metodi che porterà a cogliere l'"essenza del cambiamento"; un iter, sì guidato, ma che renderà il lettore, ben presto, autonomo e autosufficiente: un aiuto per l'auto-aiuto.1

Conosci te stesso - Giovanni Tagliaferro 2017-12-20

Il volume si pone l'obiettivo di introdurre il lettore all'odierno sviluppo teorico della psicologia, intesa come relazioni tra cervello, mente e comportamento. In questa prospettiva il suo scopo è quello di proporre un panorama generale della materia. Cos'è la Psicologia? Chi è lo psicologo? Che differenza c'è tra lo psichiatra e le altre figure professionali che cominciano per "psico"? L'origine dei nostri comportamenti? Durante questo itinerario esplorativo potremo capire insieme i condizionamenti, le possibilità nascoste, per migliorarne la libertà di espressione e l'evoluzione personale.

La cultura aziendale. Profili di analisi e di management - Pierluigi Lizza 2011